

Argumentaire de démarchage physique des clubs de remise en forme pour une alternance en contrat de professionnalisation

Avant l'argumentaire, en entrant dans le club :

- Etre en tenue de sport, dynamique, professionnel et souriant.
- Vous munir de la fiche contrat pro, agrafée à votre CV (qui doit avoir une photo).

Il faut absolument maîtriser parfaitement l'argumentaire suivant. Vous devez l'adapter, le développer, puis l'apprendre, le répéter encore et encore. Il devra être présenté « d'un trait », sans initier à l'échange (être directif)

- Se diriger vers l'accueil, dire bonjour, se présenter, demander à parler au responsable
- Quelque soit la personne en face de vous, tenir le même discours, avoir le même professionnalisme et la même rigueur.
- Dire que vous êtes en formation Brevet Professionnel Forme et Force, en alternance (2 jours d'école, disponible le reste de la semaine pour un total de 20 heures en structure)
- Enoncer ce que vous êtes capable de faire, en commençant par je suis polyvalent puisque je sais faire... détailler les 3 univers (fitness, musculation et terminer par l'accueil)
- A l'accueil, finir par je suis capable de vendre des abonnements (ce qui veut dire que vous pouvez lui rapporter de l'argent)
- annoncer que c'est un contrat pro que vous chercher et que pour cela, le club aura des avantages chaque mois (voir guide des financements)
- Puis annoncer la somme que vous coutez au club, en vous appuyant sur la fiche de contrat pro (dernière colonne du tableau de droite),

Avant de partir, il faut laisser une trace, avec le CV et la fiche de contrat pro.

- Récupérer absolument le nom du responsable, un numéro de téléphone et une adresse mail.
- Après une semaine, n'oubliez pas de relancer...

Bonnes démarches ;-)